**Comunicare**

**è di moda.**

**Un linguaggio comune per superare i propri limiti**

**Cos’è eBIZ?**

E’ un’iniziativa europea rivolta ad armonizzare il linguaggio e le procedure per l’integrazione delle imprese del tessile, abbigliamento e calzatura.

Un linguaggio comune elettronico consente di integrare la filiera in modo ottimale aumentando la quantità dei dati scambiati con fornitori e clienti senza dover aggiornare ogni volta i sistemi informativi aziendali.

**Fare di più con meno**: eBIZ offre l’opportunità di un cambiamento nella modalità con cui le aziende gestiscono i processi e collaborano con i loro clienti e fornitori. Un modo per cogliere davvero i benefici dell’era digitale.

**Perché un linguaggio standard?**

L’eBusiness è basato sullo scambio di dati e di documenti in formato elettronico tra aziende.

Attraverso l’adozione di un linguaggio standardizzato e di procedure condivise si acquisiscono immediati benefici, come la riduzione dei costi, degli errori e il risparmio di tempo.

Rispetto ai formati proprietari, l’uso di un linguaggio standard agevola la creazione di nuove relazioni di eBusiness e abbatte i costi di manutenzione, garantendo scalabilità nel tempo.

**Come si usa?**

Per utilizzare eBIZ è sufficiente individuare i processi di collaborazione che si vogliono realizzare. Successivamente, attraverso l’Architettura di Riferimento di eBIZ diventa facile per il manager IT adattare il sistema informativo aziendale autonomamente o assieme al proprio fornitore di soluzioni IT. L’Architettura di Riferimento quindi non è una applicazione, ma un documento pubblico corredato di risorse software di supporto, che fornisce un quadro di riferimento sempre aggiornato e disponibile online.

Semplice, efficace e gratuito.

Solo le filiere dove tutti gli attori sono integrati riescono ad esprimere le migliori potenzialità.

Aggiornare i sistemi informativi per renderli più efficienti e flessibili ai cambiamenti: è questa la chiave per investire con successo in un quadro di perenne cambiamento.

E' questa la ragione per cui la **Commissione Europea, Euratex** (Confederazione Europea

dell’industria del tessile-abbigliamento) ed **ENEA**, in collaborazione con **CEC** (Confederazione Europea

dell’industria della calzatura), hanno deciso di creare e promuovere eBIZ, dal 2012 anche con il coinvolgimento del **CEN**, Comitato Europeo per la Standardizzazione.

L’ambito di applicazione va dalla produzione del filato allo scaffale del negozio.

**Più di 150 aziende europee in 20 paesi diversi hanno tratto vantaggio da eBIZ**

**Lo hanno scelto** perché scambiare dati in modo efficiente con fornitori e clienti è un elemento chiave per la riuscita del proprio business.

**Lo hanno scelto** perché semplifica drasticamente le procedure aziendali, **riduce del 95% gli errori** nell’inserimento dei dati, **abbatte di più del 60% il costo del lavoro** nella gestione ordini.

**Lo hanno scelto** perché è **pubblico**, ed è liberamente utilizzabile da chiunque.

**Lo hanno scelto** perché conviene, perché garantisce innumerevoli **risparmi nella manutenzione** e nell’aggiornamento del software aziendale.

**Lo hanno scelto** per **ridurre il time-to-market** dei propri prodotti e per reagire velocemente ai mercati.

**Lo hanno scelto** per integrare più facilmente i propri fornitori.

**Lo hanno scelto** perché è adatto alle esigenze anche della piccola e media impresa. Perché è **scalabile**, e può essere implementato progressivamente all’interno delle reti di imprese.

**Lo hanno scelto** perché è **l’avanguardia tecnologica** ed è sviluppato e costantemente aggiornato da un gruppo di lavoro internazionale di esperti provenienti da diversi paesi europei sotto il coordinamento di Euratex.

**Lo hanno scelto** perché consente di fidelizzare i clienti con **nuovi servizi**, ad esempio anticipando telematicamente la pianifica delle consegne, le packing list, gli stati di avanzamento degli ordini e gli inventari.

**Con eBIZ**

**Le aziende vanno di moda**

**Perché eBIZ è efficiente**

L’azienda di abbigliamento **IN.CO del Gruppo Zegna** attraverso l’introduzione di una soluzione basata su eBIZ ha ridotto del 60% i costi di gestione dell’ordine ed acquista attraverso eBIZ oltre il 70% dei tessuti di lana, di cotone e dei filati.

In un un caso reale un’azienda di abbigliamento medio grande:

* ha ridotto i costi di gestione degli ordini da 205.000 a 74.800 euro all’anno. Da 646 giornate uomo a 230
* ha eliminato gli errori nella gestione degli ordini: l’incidenza degli errori è passata dal 15% ad un valore compreso tra lo 0 e l’1%
* ha migliorato i tempi di risposta degli ordini del 10-15% negli ordini stagionali e di 1-2 giorni per gli ordini rapidi.

**Perché eBIZ ottimizza il planning delle lavorazioni presso i terzisti**

Attraverso eBIZ l’azienda **Cariaggi** specializzata in filati pregiati ha eliminato l’utilizzo del fax per le disposizioni di produzione e ha ridotto del 95% l’uso del telefono e dell’email per le modifiche nella pianificazione delle lavorazioni presso i terzisti.

Ora l’azienda vede la capacità produttiva del terzista come se fosse interna. La riduzione dei costi di gestione è stimata in circa il 30% del tempo degli addetti alla pianificazione e programmazione della produzione.

Grazie a eBIZ Cariaggi ha inoltre eliminato gli errori di trascrizione dei dati nei sistemi dei partner, ha ridotto del 95% i ritardi sulle consegne e ha aumentato di circa il 25% la produttività nella gestione della pianificazione e nel controllo della produzione.

**Perché eBIZ è scalabile**

Il **Cotonificio Albini** utilizza lo stesso standard con diversi clienti. Alla richiesta di un nuovo cliente, il cotonificio è in grado di attivargli rapidamente i servizi di integrazione con uno sforzo molto ridotto da parte dell’ICT e del commerciale.

**Perché eBIZ velocizza la logistica**

L’azienda di tessuti **Loro Piana** attraverso eBIZ è in grado di comunicare in anticipo ai suoi rammendatori la lista delle pezze spedite e di azzerare i tempi di gestione delle informazioni di ritorno dal conto lavoro; dal canto loro i terzisti possono così meglio pianificare le attività ed accelerare sensibilmente i tempi di lavorazione abbattendo drasticamente gli errori.

**Perché eBIZ rende più facile la creazione di nuovi servizi**

**eBIZ valorizza la tecnologia RFID**

La nuova edizione dell’Architettura di Riferimento ha una sezione interamente dedicata all’uso di RFID.

Chi utilizza la tecnologia RFID per la movimentazione delle proprie merci ha grandi vantaggi ad associarla a eBIZ.

Se l’uso di RFID consente di ottimizzare la logistica (picking, ricevimento merci, ecc.), l’adozione parallela di eBIZ consente di condividerne i vantaggi con i partner commerciali, dalla trasmissione dei dati di inventario al preavviso della spedizione delle merci.

Interessante è inoltre la sinergia tra i flussi di informazioni supportati da eBIZ e le azioni per la tracciabilità e per la lotta alla contraffazione ed ai canali paralleli di vendita.

Attraverso eBIZ, il **Lanificio Fratelli Piacenza** ha migliorato lo scambio informativo ed il livello di servizio al cliente nel processo che coinvolge il lanificio, il controllo qualità e l’azienda di confezione.

L’azienda di controllo qualità **TessilControll** ha potuto dare un migliore servizio alla confezione consentendogli di anticipare le disposizioni di lavorazione e monitorarne l'andamento grazie all’invio di più dettagliate informazioni.

**Perché eBIZ abbatte le frontiere**

Il marchio belga **Bivolino,** specializzato in camicie e prodotti personalizzati, ha utilizzato eBIZ all’interno del progetto europeo CoReNet diretto alla creazione di nuove metodologie di reingegnerizzazione dei processi produttivi per singoli prodotti. Grazie ad eBIZ comunica con un’azienda italiana fornitrice di maglieria.

Un solo linguaggio per comunicare in tutta Europa, senza confini.

**Perché conviene anche alle vostre Software House**

**Esce la nuova versione di eBIZ**

Da giugno 2013 è disponibile la nuova Architettura di Riferimento, ancora più aggiornata ed in linea con i nuovi requisiti del mercato analizzati da un gruppo di lavoro internazionale presso il CEN.

Tra le novità, oltre al tema dell’RFID, ci sono i contributi di GS1 sui modelli di business collaborativi tra produzione e retail.

eBIZ è facile da utilizzare. La Software House italiana **Domina,** ad esempio, mediamente impiega una sola giornata uomo per consentire all’ERP di produrre o ricevere un tipo di documento eBIZ.

Poco tempo significa grande risparmio. Una volta introdotto, eBIZ può essere utilizzato con qualunque nuovo fornitore o cliente.

La Software House finlandese **Logica Suomi Oy** ha riscontrato che il risparmio rispetto a una soluzione EDI tradizionale è mediamente del 30%.

Secondo la software house europea **TXT e-Solution**, che ha utilizzato eBIZ per un suo cliente leader europeo nel settore jeanswear, i vantaggi sono stati molteplici:

* l’eliminazione della necessità di uniformare ogni volta l’ERP del cliente ai diversi fornitori
* la riduzione della necessità del data entry con conseguente risparmio di costi e di tempi
* la flessibilità della nuova soluzione che consente a nuovi attori di accedere con facilità al network.

**Per maggiori informazioni**

**eBIZ per la vostra azienda.**

Il laboratorio **CROSS-TEC** di ENEA ha lo scopo di supportare le imprese nell’adozione di nuove tecnologie.

Nell’ambito delle proprie attività istituzionali, il laboratorio è disponibile ad **incontrare gratuitamente la vostra azienda** ed i vostri IT provider per analizzare insieme a voi le opportunità e i vantaggi dell’introduzione di eBIZ nel vostro business.

Per avere maggiori informazioni o per ricevere materiale aggiuntivo è possibile contattare il responsabile del laboratorio:

**Ing. Piero De Sabbata**

Tel. +39 051 6098 322 [piero.desabbata@enea.it](mailto:piero.desabbata@enea.it)

www.cross-tec.enea.it

[**www.ebiz-tcf.eu**](http://www.ebiz-tcf.eu)

sito ufficiale

[**www.moda-ml.org**](http://www.moda-ml.org)

sito in lingua italiana

**Per non dire più…**

“Se avessi i dati di sell-out…”  
“Se avessi i dati dell’inventario, potrei attivare un servizio di never-out-of-stock…”  
“Se il magazzino avesse già nel computer la lista delle merci in arrivo…”  
“Se non dovessi continuamente richiamare al telefono per avere le date delle consegne…”

“I fornitori caricano i dati quando hanno tempo e in modo incompleto…”  
“Ogni ordine viene inserito manualmente e a volte ci scappa l’errore…”  
“La soluzione sarebbe ottima ma il fornitore non vuole investire tanto solo per me…”  
“Ogni cliente pretende gli stessi dati in formato diverso e con procedure differenti…”